

René van den Oord (38), adviseur agro advies, GIBO Groep Doetinchem

“Iedere ondernemer is uniek, dus is geen advies gelijk.”

Verdwijnt het oer-Hollandse beeld van grazende koeien in de wei? Niet als het ligt aan René van den Oord, agrarisch adviseur bij GIBO Groep en LTO Noord Advies. In opdracht van Stichting Weidegang adviseert hij veehouders over de keuze van opstallen of beweiden. Gedegen adviesgesprekken waaruit veelal blijkt dat weidegang financieel gezien de voordeligste optie is.

“Het adviseren over de keuze tussen koeien op stal of koeien in de wei is maar een deel van mijn werk en erg leuk om te doen. Het uitgangspunt is dat melkveehouders een bewuste keuze maken tussen opstallen of weiden. Ook in de situatie van een groeiend aantal koeien op het bedrijf. Mijn rol is om voor de specifieke bedrijfssituatie de passende systemen op een rij te zetten: hoeveel arbeidstijd vergt het als de koeien op stal staan en hoe ziet dat plaatje eruit als de ondernemer koeien laat weiden. Plus natuurlijk het bijbehorende financiële plaatje.”

Persoonlijke kenmerken leidend

Geen ondernemer is gelijk en daardoor is elk adviestraject uniek. “Dat maakt mijn dagelijkse werk juist zo leuk. Ik heb met veel klanten te maken die ieder zo hun eigen ideeën, ambities en capaciteiten hebben. Deze persoonlijke kenmerken zijn bepalend voor het advies. De ene ondernemer is bijvoorbeeld niet wars van veel uren maken in het bedrijf, terwijl de ander juist meer tijd wil hebben voor andere activiteiten. De één wil alles het liefst zelf doen, terwijl de ander liever samenwerkt of arbeid inhuint. Ik vind het steeds een uitdaging om samen met ondernemers te komen tot een passende en onderbouwde keuze. De ene keer betreft dat een advies op een deelterrein, de andere keer een totaal bedrijfsplan. Bedrijfsontwikkeling hoeft niet per definitie te betekenen: meer productierechten of meer dieren. Het bestaande bedrijf beter laten draaien of de financieringsdruk verminderen is ook bedrijfsontwikkeling.”

Ervaren adviseur agro

René: “Mijn loopbaan is in 1995 begonnen bij GIBO Groep. Ik deed daar een afstudeerproject: het opzetten van het bedrijfsspecifieke gemiddelde, een maatstaf voor bedrijfsprestaties tot saldoniveau voor melkveehouders. Na mijn studie heb ik dit in projectverband kunnen introduceren als concreet analyseproduct; we gebruiken het nog steeds. Na dat project heb ik gewerkt voor een tweetal agrarische adviesorganisaties. In 2002 heb ik de overstap gemaakt naar LTO Noord Advies. Deze adviesdienst van de belangenvereniging voor de land- en tuinbouw is in 2005 ondergebracht bij GIBO Groep. Zo ben ik eigenlijk weer op het oude honk beland. Ik werk nu als adviseur op het vakgebied van strategie en bedrijfsontwikkeling voor de melkveehouderij. Qua cultuur en sfeer is er niet veel veranderd; er is een open sfeer, de mentaliteit is heel nuchter, afspraak is afspraak en de collegialiteit is hoog. Verder vind ik het prettig dat we nu met meer specialisten samenwerken aan de ontwikkeling van het vak.”

Kennismaken met GIBO Groep?

Wil je jouw ervaring in de agrarische advisering ook inzetten om onze organisatie en jezelf verder te ontwikkelen? Kijk dan op www.investeerinjezelf.nu. We leggen jouw wensen graag naast onze mogelijkheden en kijken of er een uitdagende plek voor je is op een van onze vestigingen.



* volgens onderzoeksbureau Blauw Research in opdracht van Incompany 100